

# 診療所 低成長時代における成長戦略 「診療所の介護事業参入ノウハウ」セミナー

診療所の収益は5年前と比較して10%以上減少しているというデータがあります。今後も診療報酬のアップを望むことは難しく、新規開業や承継開業もあり診療所の経営環境は年々厳しくなっており、診療所の多くは来院患者数を維持することさえ難しい状況にあります。

また、医療制度改革のひずみから行き場を失っている医療・介護難民と呼ばれる、医療必要度の高い高齢者の入所施設が社会的にも強く求められており、このような状況下、現在診療所の新たな収益源として、ニーズが明確に存在する高齢者住宅(サービス付き高齢者向け住宅・有料老人ホーム)の開設に注目が集まっています。

そこで本セミナーでは『診療所が手がける高齢者住宅事業』について、また、『診療所が手がけるデイサービスやグループホーム等介護事業参入の意義と方法』について、この分野において豊富な経験を持つ株式会社葵経営コンサルタンツ中島和人氏および宮田典人氏より解説いただきます。

別紙セミナー内容にご案内している通り、指導経験の中から先生方がぜひ知っておきたいと考える項目についてお話しさせていただきます。他では聴けない内容ですので是非ともご参加ください！定員となり次第締め切りますので、お早めにお申し込みください。なお、本セミナーは診療所関係者のみならず建設関係会社の方々への参加も歓迎します。

## <本セミナーで先生にお伝えしたいテーマ>

- 1.なぜ高齢者住宅が診療所の収益向上に寄与するのか!?
- 2.なぜ高齢者住宅が診療所のブランド力を高め、また地域医療を担う先生のプライドを満たすのか!?
- 3.高齢者住宅開設の手順、事業リスク、抑えておくべき要件!

〔講師プロフィール〕 株式会社 葵経営コンサルタンツ

次長 中島 和人 氏

1964年 岐阜県生まれ。立命館大学大学院 後期博士課程単位取得退学。  
医療・福祉関連企業への経営支援、研修等に幅広く携わる。医療経営、福祉経営に関する講演多数。

主任 宮田 典人 氏

1975年 愛知県生まれ。愛知大学 経営学部経営学科卒業。  
医療機関の人材マネジメントコンサルティング、医療・福祉関連施設の開業コンサルティングに従事。

日時 : 平成25年3月17日(日)  
14:30~17:00(14:00開場)  
場所 : ナディアパーク6階 セミナールーム(愛知県名古屋市中区栄3-18-1)  
参加費 : 無料  
定員 : 30名(1医院2名様までに限らせていただきます。)  
申込み : 裏面申込書にご記入のうえFAXにてお申込ください。  
当日、会場にてお名刺を頂戴いたします。  
申込締切 : 平成25年3月8日(金)

(裏面をご覧ください⇒)

